

光大银行西安分行驻村干部魏鹏程 获“陕西省定点帮扶工作先进个人”称号

阳光讯(记者 成英)近日,陕西省巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接领导小组办公室向2021年以来在全省巩固拓展脱贫攻坚成果、全面推进乡村振兴中作出重要贡献的50个先进集体和100名优秀个人,分别授予“陕西省定点帮扶先进集体”“陕西省定点帮扶工作先进个人”称号。光大银行西安分行驻村干部魏鹏程荣获

“陕西省定点帮扶工作先进个人”,这是魏鹏程继2021年荣获“陕西省脱贫攻坚先进个人”后获得的又一荣誉。

为实现巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,光大银行西安分行认真贯彻落实乡村振兴战略部署,选派包括魏鹏程在内的政治素质好、工作作风实、综合能力强的同志担任驻村干部,推动各项精准帮扶工作取

得实实在在的成效。在担任延安市吴起县王沟门村驻村干部期间,魏鹏程立足帮扶一线,用情用心用力履行帮扶责任,推动“一场两园”产业帮扶项目落地,村集体经济年均增收近百万元。

“帮扶村已经成为我的第二故乡。我将肩负金融使命担当,积极落实各项帮扶措施,履行帮扶职责,助力开创乡村振兴新局面。”魏鹏程坚定地说。

平安普惠第一咨询中心:警企多方联动 共筑和谐金融环境

阳光讯(记者 成英 通讯员 糟恺)8月24日,平安普惠西安第一咨询中心联合西安市土门派出所举办了一场“防范于心,反诈于心”的专题培训会,用通俗易懂的方式为金融从业人员普及反电信网络诈骗、反洗钱、防范非法集资等相关知识,并现场讲解常见的金融欺诈风险特点及危害。

在培训会上,西安市土门派出所冯警官和负责出入境的孙警官结合近

期较为高发的反诈案例,全面详细讲解了常见的电信网络诈骗的形式和特点,提醒大家牢记“8个凡是”预防网络诈骗,并给大家详细介绍了如果遭遇电信诈骗后的应急措施,另外,冯警官结合平安普惠职工的工作内容讲解了如何合法催收和防范“AB贷”。

最后,西安市土门派出所警官针对反诈话题给予几点建议:第一,入职把控,作为金融行业的员工要懂法守

法,在新人入职前对人员把控很关键;第二,消防安全很重要,平时注意用电安全并且禁止在职场内抽烟;第三,下载“反诈”APP了解更多的反诈知识。

平安普惠西安第一咨询中心将持续坚持以客户为中心,深入推动金融安全建设,继续加强与公安及各级监管部门的多方协作,完善反诈宣传长效机制,普及反诈知识,打击治理金融诈骗违法犯罪行为。

农行西安高新分行创新推出“火炬创新积分贷”

阳光讯(记者 成英)近日,农行西安高新分行向高新区内某高新技术企业成功投放全省农行首笔“火炬创新积分贷”500万元。

据悉,“火炬创新积分贷”是农业银行针对科创企业,依托科技部火炬中心对企业创新能力专业评价结果创新推出的专属产品。该产品主要针对科技部火炬中心、国家高新区评定的创新积分排名靠前的头部企业,满足

企业在技术转化和产业化过程中的资金需求,结合借款人自身经营状况、还款能力和实际资金需求等因素合理匹配专属授信,对企业发放不超过3年流动资金贷款、不超过10年固定资产贷款。

农行西安高新分行积极对接西安市高新区硬科技局,梳理创新积分清单,锁定目标企业,联动区内政府增信机构,开辟绿色通道,一次性完成调查、

审批、合同签订等环节,农行专属、快捷的服务得到了客户的肯定,高效推动了“火炬创新积分贷”的落地。

“火炬创新积分贷”定制化是农业银行落实国家创新驱动发展战略、金融助力“双中心”建设、做优科创金融服务的具体体现。农行西安高新分行将持续提升科创金融服务能力,丰富产品服务维度,加大信贷支持力度,全力助力科技型企业高质量发展。

兴业银行西安分行全力支持陕西地方债发行 助推陕西经济高质量发展

阳光讯(记者 成英)近年来,兴业银行西安分行在省委、省政府及省财政厅的关怀指导下,充分发挥银行融通资金的功能,积极参与陕西省地方政府专项债券发行工作,支持重大工程项目建设,为助力陕西经济高质量发展作出了突出贡献。

据悉,兴业银行在2018年5月率先在市场上启动地方政府专项债券财务顾问服务,为地方政府部门和项目单位提供项目谋划、方案设计、承销投资、资金监管、配套融资等一揽子全生命周期综合化的金融服务。截至2023年7月末,兴业银行西安分行先后为西安、宝鸡、咸阳、榆林、汉中等地市多个区

县的专项债券提供服务,累计为交通基础设施、市政和产业园区基础设施、能源、农林水利、生态环保、社会事业、保障性安居工程等重点领域130余个项目提供财务顾问服务,服务发行金额超400亿元。兴业银行服务的重大项目包括西康高铁、引汉济渭工程、中国丝路科创谷(“秦创原”)、西安国际会展中心等省市级重大项目,同时累计为项目提供授信支持130亿元,为服务陕西实体经济发展,起到了重要作用。

兴业银行西安分行将

继续发挥自身综合金融服务优势,多措并举全力支持我省地方政府债券发行,汇集社会资金,支持地方政府债券资金直达民生,为陕西省地方政府专项债券及财政各项业务发展不懈努力。



泰康绿通打造“一站式健康服务”生态圈 累计客户已超1200万

8月迎来泰康第27周年司庆,泰康绿通服务资源再升级,“五通”服务更完善,更好满足客户全面、全家、全生命周期健康医疗需求。绿通客户迄今累计已达1200万人。

2023年,泰康绿通持续完善线上绿通、门诊绿通、重疾绿通、特疗直通、博鳌直通等“五通”服务组合,让就医更便捷、重疾得康复、特疗更普及、客户享特药。另外,配合泰康绿通升级,泰康人寿还推出“线上就医绿通”“门诊就医绿通”双版本的“泰康医生APP会员卡”。除对接卡片各自相关服务外,使用卡片后,客户还可获得泰活力加速激励及体检折上折等服务,享受更便捷,更健康,更省钱的健康服务。

今年以来,已有超63万人参与了健康促进计划,参与服务次数超3500万次。

此外,符合条件的客户在续保时,将依据健康值所对应的健康群体计算所适用的保险费率。客户完成健康任务越多,享受越优惠的续保费率。

截至目前,泰康重疾绿通已覆盖31个省1500余家三甲医院,囊括80000余名优选专家,涵盖全国百强医院权威医疗资源。迄今,绿通客户累计已超1200万人,协助7万余名重疾客户就医,重获健康。◎◎

泰康人寿供稿

首推10年保证续保 泰康人寿“健康有约”在全国上市

8月,泰康人寿“健康有约”在全国各地上市,掀起高端医疗险新浪潮。

据悉,“健康有约”将10年保证续保明确写入条款,在中国高端医疗险市场上做出率先探索,弥补市场保障期限缺口。这意味着,在保证续保期间,客户无需担心产品停售、身体健康变化导致的续保中断。此举极大缓解了客户医疗保障最大痛点,给客户稳定的续保承诺。

在保单成员构成上,“健康有约”投保年龄涵盖0-70周岁,最高可续保至99岁,同时针对家庭保单配置专属优惠体系,并且考虑到家庭结构的变化,不仅在首次投保时,续保时也能形成家庭单。

在产品组合上,“健康有约”保障区域、医院范围及责任模块可灵活选择,客户可根据自身需求自由组合。其中,高客及高客关系人可享受臻选系列产品,体验、性价比优良。

整体来看,“健康有约”实现了从理念到产品,再到服务的全方位升级,基于品质支付、优质资源、尊贵服务三大特色,致力从根本上提升客户服务的质量和体验。

其一,“健康有约”产品保障责任全面,灵活可选,大额医疗基本保额高达600万元-800万元,可选方案补充普通门、急诊,责任0免赔,小病1元起赔。其二,当前,“健康有约”全球医疗机构合作约11万家,全球医疗机构分布超150个国家;直付网络医疗机构遍布全国,三甲等优质公立特需或国疗超过200家,和睦家、百汇等私立医院超400家,高端齿科机构超300家;专案就医服务网络覆盖三甲医院超1000家,涵盖全国医院百强榜(复旦版)权威医疗资源。其三,泰康人寿为客户配置专属家庭医生、重疾就医专案管理师等,以专属服务、专属管理,通过健康主动管,小病便捷诊,大病专案护,全面满足全健康周期健康需要,为客户提供健康咨询、健康促进、健康体检、慢病管理、疾病预防及就医服务。◎◎ 泰康人寿供稿