

农行陕西省分行:努力打造乡村振兴金融样板

阳光讯(记者 成英 通讯员 刘学梅)近年来,农行陕西省分行深入贯彻落实省委、省政府各项决策部署,积极发挥大型国有商业银行科技系统优势、网点网络优势和产品服务优势,加大信贷投放,强化人才支撑,延伸基础服务,为陕西农业农村发展建设和农民增收作出了积极贡献。

近日,在人民银行西安分行、陕西银保监局联合开展的陕西省金融服务乡村振兴考核评估中,农行陕西省分行获评2022年度“金融服务乡村振兴”优秀机构,考核得分位列30家金融机构之首。

农行陕西省分行始终将信贷投放提速作为巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接的重要抓手,保持对重点帮扶县、脱贫县、脱贫户和边缘户的信贷准入、审查审批、经济资本、利率优惠等差异化支持政策的总体稳定;持续深化银政合作力度,56个脱贫

县中的43个脱贫县(区)与所在地的农行二级分行签署了服务乡村振兴合作协议,覆盖率达到76.8%。2023年累计投放脱贫人口小额信贷552户2493万元;线上线下双管齐下开展消费帮扶,帮助购买和销售脱贫地区农副产品总额超过2600万元,多措并举地助力脱贫人口持续增收,促进当地群众共同富裕。

农行陕西省分行通过签订战略合作协议、联合发文、召开现场会等方式,与省级涉农部门、市级人民政府、县级人民政府展开了全方位合作;持续深化与国资委和涉农央企之间的战略合作,加大对涉农央企和民营企业的服务对接和信贷支持力度;聚焦高标准农田建设等乡村振兴重点领域,印发了《陕西分行支持高标准农田建设工作方案》,持续加大金融服务力度,优先足额保障春耕备耕信贷需求。

农行陕西省分行围绕省内9条重

点农业产业链,积极推广“一县一策”“一产业一方案”模式,先后创新推出了“金穗果果贷”“陕茶贷”、植物新品种权质押贷款以及“链长+行长”服务模式,有效地满足了产业链上种植养殖、经销、加工等各环节的融资需求,目前已向13万名果业客户累计发放贷款146亿元;围绕农村集体产权制度改革,探索推出了“银行+担保公司”支持村集体经济组织的成功模式,为凤翔区3个村集体经济组织发放贷款150万元,并支持全区酒用高粱基地建设。

农行陕西省分行通过成立金融服务乡村振兴推进小组、设立乡村振兴金融部、确定“乡村振兴示范(支)行”,健全金融服务乡村振兴职能;建立了省行领导班子“金融服务乡村振兴联系点”以及党建结对帮扶机制,完善了“三农”和县域资源配置机制,为山区行配备交通工具,提高“三农”下乡伙食补助标准,保障乡村振兴服务需要。

从客户需求出发

泰康人寿尊享世家(增额版)持续热销

当居民资产配置逐步从房地产等实物资产转向金融资产时,长寿时代百岁人生的长期规划督促人们要未雨绸缪,以保险类资产为代表的一系列具有长期稳定特性的金融产品近年来备受青睐。尤其以市场持续热销的泰康人寿尊享世家(增额版)终身寿险等产品为代表,储蓄型保险产品已经成为市场上越来越受欢迎的一种财富管理方式。

从月光族到消费与储蓄并重,从投资实物资产到配置金融资产,在长寿时代的趋势下,消费者全生命周期的财富规划更加长期。面对长期利率下行的投资环境,再叠加人口经济变局的影响,终身寿险已成为很多消费者在资产配置和家庭风险保障选择的必备工具。增额终身寿险则凭借其有效保额逐年递增、储备与保障功能合一等突出优势,成为近年来炙手可热的“明星”。

泰康人寿尊享世家(增额版)兼具“保障”与“储备”两大功能,让个人和家庭财富更加稳定地保值增值,助力广大投资者破解资产配置难题。泰康人寿尊享世家(增额版)具备“增有效保额、增现金价值、增意外保障、增两代、增豁免、增年龄”的“六增”特点,在为客户提供终身保障的同时,通过创新产品设计帮助客户实现资金安全、稳定增值,让家庭资产配置结构更加优化。

泰康人寿尊享世家(增额版)凭借产品现金价值超过应交总保费后复利近3.5%的增长率以及减保相对灵活的优势,已成为年轻一代强制储蓄和居民家庭资产配置的有力工具,在财富累积和保值增值上发挥着重要作用。

从市场反馈来看,当市场上的财富管理类产品的收益率逐步下行时,保险公司通过长期持续经营提供了一个更加安全、稳定和灵活的财富管理方式,泰康人寿尊享世家(增额版)的热销成为一种必然。从客户角度来说,增额终身寿险不仅可以满足不同时间周期、不同资金额度、不同代系之前传承等需求的统筹规划,还可以让客户拥有更多的自主灵活选择。

安全性和灵活性是泰康人寿尊享世家(增额版)满足客户需求的两大特性。从安全性来看,在目前的市场环境下,任何资金处理方式都存在未知性风险,而增额终身寿险将利益写在合同条款之中,更加有保障性。从灵活性来看,增额终身寿险可以通过减保满足客户的现金流需求,客户管理和使用现金更加便利。

长寿时代已经来临,保险类资产在全生命周期的保险保障和财富管理中将会起到越来越重要的作用。除了目前风靡市场的终身寿险,长期年金保险、高端医疗保险、终身重疾保险、长期护理保险等险种在应对长寿人生中都将成为“相携”到老的金融伙伴。

作为泰康旗航子公司,泰康人寿秉持长期主义稳健经营,深耕寿险主业,始终致力于为客户提供优质的保险产品和服务。截至2022年底,泰康人寿总资产超过1.19万亿元,连续实现稳定增长;规模保费达到2307.1亿元,始终保持行业领先;坚持以专业化、市场化驱动建立投资管理能力,形成了长期资金管理的优势与特色;综合偿付能力充足率达到211%,业务经营持续稳定,长期经营能力突出,企业发展稳健。◎◎

泰康人寿供稿

工行西安长安区宇航路支行提升“适老化”服务水平 让金融服务更有温度

阳光讯(记者 成英)一直以来,工行西安长安区宇航路支行始终秉承“尊老、爱老、适老、敬老”金融服务理念,不断做实、做细、做优针对老年客户群体的金融服务工作,坚持在“硬环境”和“软服务”上下功夫,不断完善营业网点的硬件设施,积极提升“适老化”金融服务水平,使其更具温度,帮助老年群体解决各类难题,全方位满足老年客户的金融需求。

工行西安长安区宇航路支行靠近老年社区和医院,客户多为老年人和病人,该行在网点内开设了老年客

户提供上门服务,把柜台搬到老年客户的家门口和医院的病床旁;对于办理金融业务的老年客户,特别是办理转账汇款业务的客户,严把柜面风险关,提醒老年客户不要随便向陌生人转账汇款,防止老年客户上当受骗,全力保障老年客户群体的金融权益与资金安全。

下一步,工行西安长安区宇航路支行将继续聚焦“适老化”金融服务,通过提供多触点、多维度的个性化服务着力提升金融服务的“适老化”程度,为促进社会保障事业高质量发展作出积极贡献。

十城联动 百县联手 护航高考 助力青春

——中国人寿陕西省分公司为高考提供国寿助力



阳光讯(记者 成英文/图)6月7日至8日,中国人寿陕西省分公司发起“十城联动、百县联手”服务高考活动,充分发挥保险专业优势、网络体系优势和服务人力优势,以国寿力量护航

青春梦想。

据了解,高考期间,中国人寿陕西省分公司积极联系教育部门和考点学校,组织十座城市的分支公司在相关考点设置“助力点”,为家长与考生提供水、饮料、药品、文具等物资及力所能及的助考服务。为帮助考生顺利快捷抵达考场,营造爱心助考的良好氛围,西安、延安等地的分公司还投入车辆参与“爱心送考”行动,对有紧急需要的考生做到招手即停,并免费为考生提供应急护送服务。相关营业网点还设置了爱心休息室,为考生家长创造温馨清凉的陪考空间。

除了在线下积极助考外,中国人寿还依托金融央企禀赋发挥金融科技优势,在线上推出了“国寿高考护梦季”活动,按照陪考期、护考期、填报期这3个阶段设置了全周期的助考举措。

通过“线上+线下”提供的周到服务以及“十城联动”的聚力成势,彰显了中国人寿陕西省分公司的责任担当,也收获了社会各界的广泛认可。未来,中国人寿还将秉承以人民为中心、以需求为导向的理念,聚焦高质量发展与人民美好生活的建设方向,以更优质的产品与服务为区域发展赋能助力。