

兴业银行西安分行 “快押贷”高效破解小企业融资难题

阳光讯(记者 成英)近日,兴业银行西安分行为榆林佳县某工贸公司通过线上融资“快押贷”产品,快速发放贷款1000万元,以最快速度解决企业资金周转难题。“没想到你们行的‘快押贷’业务不仅手续简单,落地速度还这么快,让我们的采购资金有了着落,对我们来说真是一场及时雨。”该工贸公司负责人在收到兴业银行西安分行贷款资金到账的通知后,第一时间向该行客户经理分享了自己的喜悦。

据了解,该企业是一家以液化天然气生产和供应为主的工贸企业,近期,企业急需资金用于日常经营周转,兴业银行西安分行在了解到企业的困难后,向其提供了线上融资“快押贷”的服务方案,最终高效解决了企业的燃眉之急。

兴业银行西安分行相关人士介绍,“快押贷”是兴业银行为具有可抵押房产的小微企业设计的专项线上融资方案,采用兴业银行移动端“兴业管家”平台或公众号进行线上申请,并通

过大数据获取客户信息完成审批流程的线上抵押贷款业务,该产品抵押率最高可达100%。“资产购置”模式下的审批资金最多可至3000万元,具有抵押率高、额度可循环使用、审批效率高等优势。

该笔“快押贷”的成功投放,是兴业银行西安分行助力小微企业解决融资难问题的一个缩影,兴业银行西安分行将一如既往地以产品赋能,助力小微企业发展,持续提升小微企业金融服务质量和效率。

工行西安分行举办第五届“个人客户经理日”活动

阳光讯(记者 成英)近日,工行西安分行举办“为民奋楫 同舟前行”主题“个人客户经理日”活动。

近年来,工行西安分行高度重视个人客户经理的队伍建设,通过完善制度、优化队伍、培训赋能、树立榜样等措施多方发力,打造了一支业绩优良、能打硬仗的客户经理队伍。本次活动更是得到了工行西安分行党委的大

力支持,分行党委委员、副行长张军玲为全行奋战在营销一线的个人客户经理送去了节日的祝福,感谢每一位个人客户经理的艰苦奋斗和辛勤付出,并对在总省分行竞赛中获奖的优秀个人客户经理表示祝贺,同时,张军玲对全行个人客户经理提出了殷切的期望和奋斗的目标,希望全行个人客户经理继续强化责任担当意识,秉承金融

为民初心,保持锐意进取、勤勉务实的工作作风,在打造“第一个人金融银行”,推动西安分行零售业务高质量发展的宏伟征途中不负韶华,再创佳绩,再立新功。

工行西安分行将继续加强个人客户经理队伍建设,切实提升网点竞争力,打造“第一个人金融银行”,推动西安分行零售业务高质量发展。

阳光人寿陕西分公司启动2023年客户节

阳光讯(记者 成英)5月23日,阳光人寿陕西分公司2023年客户节在西安盛大启幕,来自全省的100余名客户和内外勤共同参与。

阳光人寿陕西分公司负责人杨明华为本次开幕式致辞,对与会嘉宾的到来表示了欢迎和感谢。活动现场播放了本次客户节的主题宣传片,向参会人员介绍了“3+N”服务体系和生命银行具体内容。活动中还设置了

幸运抽奖环节,为到场客户准备了精美的客户节纪念品。

据悉,本次客户节开幕式活动仅仅是一个开始,阳光人寿陕西分公司将持续开展“墨书正气 绘颂家风”书画评选、“向阳而生 健康生活”健康巡讲、“光芒闪耀 畅玩不止”互动赢好礼、“本地探索 服务多彩”城市专区、“个性保单 双重检视”专属服务等一系列“健康”“生活”服务活动。

陕西分公司将以此次客户节为契机,紧紧围绕“一切为了客户”的核心价值追求,履行服务承诺、提升服务效率,聚焦老人、新市民等客户群体,实施差异化服务策略,提升客户获得感和幸福感,用实际行动积极践行“让人们拥有更多的阳光”使命,以更加专业、敬业、积极进取的精神面貌,持续加强公司服务能力建设,为广大客户提供高质量的暖心服务。

民生银行西安锦业路支行成功拦截一起电信诈骗案 守护客户资金安全

阳光讯(记者 成英)近日,民生银行西安锦业路支行成功拦截一起电信诈骗案件,守护了客户的资金安全。

5月10日10时20分,客户段某前往民生银行西安锦业路支行办理借记卡非柜出金限额调整业务,支行服务经理根据风险防控要求核实账户交易情况,发现客户段某欲将前一日贷款的放款资金10万元转至他人账户。经办人员立刻将该异常情况报告支行运营监控岗,监控岗在同客户的进一步沟

通中了解到,该客户疑似遭遇了以“降低贷款利率”为由头的网络电信诈骗,于是,立即向客户进行了风险提示并向其普及了反诈知识。与此同时,监控岗联系了高新区反诈中心警官说明相关情况,也获得了客户疑似遭遇网络电信诈骗的结论。民生银行西安锦业路支行随即为客户办理了修改密码、调整限额等业务,提示客户报警,最大限度地保护了客户资金安全。

当日14时,客户段某再次前往民

生银行西安锦业路支行,表示确实遭遇了电信诈骗已进行报警处理,并赠送锦旗,赞扬民生银行西安锦业路支行工作人员具有极强的风险敏感度和过硬的专业素养。

近年来,民生银行西安锦业路支行始终全员重视并有效落实总分行账户风险防控政策,多次堵截可疑涉诈资金,同时加大反诈宣传力度,不断提升人民群众的防骗意识,守护好人民群众的“钱袋子”。

泰康人寿2023全球校园菁英选拔赛启动

阳光讯(记者 成英)泰康人寿2023全球校园菁英选拔赛日前启动,比赛通过初赛线上笔试、复赛课题研究等方式选拔全球高校优秀学子,优胜者可获丰厚奖学金、泰康人寿总分公司学习实践机会、校招终面PASS卡等机会,在展现自我风采的同时与泰康更进一步。

本次大赛分为报名、初赛线上笔试、菁英训练营、决赛课题汇报四个阶段。5月20日-6月15日为报名阶段,全球高校在校本科生和研究生(2024年及以后毕业)不限专业均可在线报名。6月20日进行初赛线上笔试,6月30日公布笔试成绩。大赛设置保险、精算、健康、科技四个赛道。各赛道根据笔试成绩,选拔总计200名优秀学子入围总、分公司菁英训练营。保险赛道前25名、精算赛道前15名、健康赛道前10名、科技赛道前10名,总计60名选手可入围总公司菁英训练营;保险赛道前26-110名、精算赛道前16-40名、健康赛道前11-20名、科技赛道前11-30名,总计140名选手成为分公司入围选手。入围者还将获得入围获奖证书及总、分公司学习实践机会。8月18日将举办决赛及课题成果汇报,现场颁奖。

大赛设立丰厚奖学金。一等奖可获得奖学金10000元,二等奖、三等奖、最佳创意/人气奖奖学金分别为8000元、5000元、3000元。

泰康人寿校园菁英选拔赛是面向全球在校大学生举办的校园活动,为校园菁英们提供了一个交流碰撞、提升自我的展示平台,同时成为泰康人寿选拔优秀校园人才的重要渠道。

成立27年来,泰康人寿致力于吸引、培养、保留、激励一批年轻化、知识化、专业化、市场化的人才队伍。泰康人寿通过专业培养、专业训练、快速提升职业技能,配置管理课程和专业能力训练,为公司储备未来的管理者和技术骨干。◎◎

泰康医生宝贝卡上线 给予孩子全方位守护

“六一”儿童节临近,泰康人寿推出面向儿童的服务计划——泰康医生宝贝卡,以五项服务、四个维度守护儿童健康。

据悉,泰康人寿推出泰康医生宝贝卡,从日常保健、小病小疾、重大疾病、品质医疗四个维度出发,通过五项服务全心守护孩子健康。泰康医生宝贝卡在线问诊直通服务对接公立三甲医院医生7*24小时在线图文问诊,泰康医生APP线上购药快速到家;线下挂号直通服务,可以直通1000余家三甲医院,并实现挂号协助全家共享;儿科名院直通服务,可协助安排十大知名医院专家提供门诊诊疗服务,并提供内外科病房住院协助,在客户就医过程中,贴心配置专业就医陪诊人员或住院部护工;儿科国际二诊服务,可针对权益人疾病情况,由美国、日本十家知名医院专家提供先进的第二诊疗意见;儿科高疗直通服务,可为孩子预约泰康高端医疗生态医院和机构,提供就医服务,满足儿童日常诊疗及疫苗保健等需求。

泰康医生宝贝卡该如何购买呢?下载并登录泰康医生APP,在“权益福利—健康商城”栏目即可一键购买,购买后绑定即可获得相应服务。◎◎

泰康人寿供稿

注:名院直通、国际二诊、高疗直通限服务绑定的孩子本人使用,服务详情及规则见泰康医生宝贝卡服务条款与手册。