

# 民生银行西安分行 首笔征信线上化查询业务顺利落地

阳光讯(记者 成英)近日,民生银行西安雁塔路支行成功落地分行首笔征信线上化查询业务,得到了客户的好评与肯定,为后续征信线上业务查询推广奠定了基础。

征信线上化查询为民生银行总行当前大力推进的新征信查询模式,是一次作业模式和管理机制的创新。业务人员通过业务系统向客户发出征信查询邀约申请,客户通过手机进行人脸识别及身份验证即可完成征信

查询,整个流程操作便捷,大大解决了困扰一线的征信查询复杂、时效长的问题,大幅减少了客户经理和征信管理人员的工作量,提升了客户服务质量。

在征信线上化业务推出后,民生银行西安雁塔路支行积极响应,全力配合该查询模式的推进。1月11日在民生银行分支行密切配合下,民生银行西安分行首笔征信线上化查询成功落地,客户在3分钟内便完成了征信查询,

对民生银行线上征信查询业务模式给予了高度认可。

征信线上化查询大大降低了合规风险,提高了小微及零售信贷客户体验及业务处理效率,同时节约了客户经理的时间成本,减轻了征信工作人员审查时间,实现了全流程减负。后期民生银行总行将会对该查询模式不断优化,力争在各流程全面实现征信线上化查询,确保征信工作更高效稳健发展。

## 工行西安未央支行上门为村民办理社保卡

阳光讯(记者 成英)为满足城乡居民对社保卡综合服务需求,让群众尽快享受到社保卡银行账户带来的便利,近日,工行西安未央支行辖属梨园路网点及星火路网点主动为交通不便、出行困难的村民提供服务,前往咸阳市泾阳县大堡子村上门发放并激活社保卡。

活动现场,工行的工作人员通过摆放宣传海报、发放社保卡宣传页、现场咨询服务等形式,向村民介绍了社保卡的多种功能,成功为村民发放并激活社保卡,同时开通电子社保账户。在做好社保卡综合服务的同时,该行工作人员还积极向现场村民宣传养老金账户,普及数字人民币和基础金融

知识,帮助村民合理支配收入,提高理财水平。

此次活动的顺利开展,提高了群众对社保卡的认知,营造了“规范开卡,规范用卡”的良好氛围为进一步推动社保卡拓展服务打下了坚实的基础,彰显了工行西安未央支行的社会责任担当。

## 新华保险将持续支持服务实体经济

阳光讯(记者 成英)近日,新华保险召开2023年度工作会议。

会议指出,2022年6月,新华保险党委审议通过《关于落实稳住经济政策暨疫情防控发展安全实施方案》,出台“加大中小微企业投资”等22项工作举措。

新华保险支持多层次、多支柱养老保险体系建设,积极开展专属商业养老保险试点和发展个人养老金产品;同时,新华保险积极与政府医保部门开展民生保障的合作,持续扩大政策性医疗保险项目覆盖面,业务涵盖长期护理保险、大病保险、意外伤害医疗保险、其他大额补充医疗保险等多个领域,截至2022年末,政策性健康保

险项目覆盖全国9个省份,为1795万城乡居民、城镇职工等参保人提供社会医疗保险的保障服务,减轻参保人医疗负担约5.9亿元。

2022年,新华保险15家分公司开展32个惠民保项目,覆盖人群超160万人;政策性业务新单保费7.6亿元,同比增长49%;全年承保服务国家战略客户超5万户,保额超3万亿元;养老公司累计中标16个省份、19个职业年金组合,个人账户数超3万人。

国家重点领域投资方面,新华保险支持服务实体经济,继续发力布局科技、绿色、区域、服务中小微等重点领域。截至2022年末,新华保险服务实体经济投资规模超过7000亿元。

助力乡村振兴方面,2020年以来,新华保险共同参与定点帮扶贵州施秉县,2022年,向施秉投入无偿帮扶资金940万元,有偿帮扶资金188万元,消费帮扶540万元。三年来,新华保险投入无偿帮扶资金2100多万元,购买和帮助销售农产品1500多万元。

2023年,新华保险将推动个人养老金项目相关的专属商业养老保险发展;针对新市民、新业态群体开发专属普惠保险产品;把握长期护理保险试点扩容、大病保险省级统筹等政策机遇;持续支持服务实体经济;强化落实定点帮扶项目,助力乡村振兴;积极推动省级联动及公司重点公益项目,提升社会公益品牌影响力。

## 泰康人寿 尊享世家(增额版)终身寿险上市

阳光讯(记者 成英)泰康人寿尊享世家(增额版)终身寿险将在2月20日上市,其保障及现金价值年年递增,同时支持“双被保险人”投保。

据悉,增额终身寿险是指保险金额持续递增的终身寿险。随着保险金额的递增,对应的保单现金价值也呈现复利增长。它具有保障递增、现金价值相对较高及减保灵活等特点,因此也被认为是一种“资产规划工具”。

泰康尊享世家(增额版)终身寿险是一款兼具“保障”与“储备”功能的增额终身寿险,为客户提供资产的长期保障增值。具体来看,尊享世家(增额版)具有“六增”特点:

一增:增有效保额。尊享世家(增额版)有效保额以年3.5%复利递增。保障持续终身,实现定向传承;二增:增现金价值。现金价值快速超过累计已交保费,可以依约通过减保的方式灵活支取现价,满足孩子教育、品质生活、补充养老等规划;三增:增意外保障。增加意外高残或者身故保险金。被保险人18岁及以后因意外导致高残或身故,额外给付相对应受益人累计已交保费的50%。贴心提供意外风险额外保,实现人身风险的双重保障,让家人更安心;四增:增两代。增加“双被保险人”功能,实现夫妻、父母和子女、祖孙两代等同一保单投保,如儿子可为父亲和自己的孩子投保,一张保单“三代保”,保更长,增更久;五增:增豁免。针对“双被保险人”功能,提供首个被保人的高残/身故豁免保费保障(18岁及以后)。对于选择双被保险人的客户来说,如果一人先发生身故或全残(且已满18周岁),交费期内可豁免剩余未交保费,另一名被保险人可继续享有保障不变,一方面延长了保单利益的增长周期,另一方面,得以实现与家庭生命等长的强力保障和资产成长;六增:增年龄。首次将最高投保年龄扩展至73岁,客户覆盖范围更广,更有利于长辈进行家族传承和财富规划。

泰康人寿通过创新的产品设计,帮助客户实现资金安全、稳定增值,更为稳健、灵活地穿越经济周期,让家庭资产配置结构更优化,实现定向传承、高额规划。◎◎

风险提示:以上内容仅供参考,具体有效保额、现金价值的增长利益不代表客户实际收益率,请根据需求理性选择。且复利只是一种计息方式,不代表对收益的承诺;具体保险责任和责任免除等事项以泰康相关产品合同条款为准。

## 泰康首例信托理赔顺利赔付160余万元

阳光讯(记者 成英)近日,泰康人寿为保险金信托客户理赔160余万元,为泰康首例!

2020年,泰康人寿客户李女士(化名)陆续购买了多份年金、终身寿险保险,在了解到保险金信托的优势后,果断将受益人变更为国投泰康信托有限公司,并制定了详细的保险金信托计划。

2022年末李女士不幸患癌身故,家人随即通知了信托公司,全权委托信托公司负责办理理赔事务。泰康人寿收到信托公司的理赔申请后,协助准备相关理赔材料,很快将李女士身故保险金160余万元赔付给信托公司。之后,信托公司代管并运作理赔金,按照李女士生前制定的计划,按条件、分期限给付指定的信托受益人。◎◎

