

农行陕西省分行 围绕供应链做好小微企业金融服务

近日,农行陕西省分行通过“链捷贷—应收e贷”2.0,为中铁二十局集团有限公司上游某小微企业供应商办理融资712万元,这是农业银行与中铁建合作的首笔“链捷贷”“伙伴融”2.0业务。

据了解,“链捷贷”是农业银行“产业e贷”的重要组成部分,通过借助金融科技整合资源,基于供应链真实交易场景,为核心企业供应链上下游客户提供批量、自动、便捷的在线供应链融资服务。“应收e贷”业务是农业银行与优质核心企业合作,应用链捷贷平台,上游供应商以应收核心企业账款申请融资的在线供应链融资服务。

据介绍,“链捷贷—应收e贷”2.0业

务在原来1.0版基础上,在合作模式、融资便捷性等方面进行了优化改善,依托农业银行供应链平台行业领先优势和中铁建集团核心企业优势,基于上游供应商与核心企业的历史交易数,通过纯线上、低成本、无抵押担保、快捷高效的线上融资服务,有效解决供应链中小微企业的融资难题。

在获知中铁二十局集团作为农业银行“链捷贷—应收e贷”2.0业务试点后,在农业银行总行的大力支持下,农行陕西省分行积极对接核心客户和平台公司,组建跨系统、多部门参与的普惠金融供应链业务团队,克服疫情、制度变化等多种因素影响,始终保持与各参

与方的密切沟通,还专门制订整体服务方案,执行最优惠利率,确保了“链捷贷—应收e贷”2.0业务的顺利落地。

今年以来,农行陕西省分行把供应链业务作为发展普惠金融最主要的抓手之一,通过多部门协作制订专项营销方案、筛选确定目标客户名单、逐户确定营销策略等方式,全力推进供应链业务发展,并以此带动普惠金融业务扩户上量。截至目前,该行累计发放供应链贷款近33亿元,融资余额较年初增加11亿元,累计为831户上下游企业发放2340笔融资业务,为供应链小微企业发展提供了支撑。

记者 成英 通讯员 高海霞 张西武

泰康HWP: 专业化培训打造金融行业顶级标杆

作为精英化转型的先行者,泰康健康财富规划师(HWP)2018年扬帆起航,成为保险代理人转型的行业蓝本。历经3年的发展,HWP项目吸引众多优秀人才加盟,其中不乏从其他金融行业和医药、健康等领域跨行业转型的高素质、高学历、高收入精英人士。

专业化培训助力HWP成为健康财富管理专家

9月14~17日,泰康人寿HWP-ETA(泰康精英财富管理学院)嘉年华在北京举行,来自全国的40多名健康财富规划师(HWP)参加此次沉浸式学习体验之旅。本次ETA嘉年华走进泰康资产、中伦律所、毕马威会计师事务所、泰康集团大厦和嘉德,培育HWP的金融思维及高雅气质,助力HWP成为客户身边的财富管理专家。

ETA精英财富管理学院不仅传授系统的财富管理知识,更重视培养HWP与高净值客户群体有效沟通的专业能力。围绕“四商一质”(资商、法商、税商、企商、雅质),充实HWP的金融知识储备,打造内在高雅气质,内外兼修,挖掘高净值人群的深层次需求,提升HWP的财务分析与资产配置能力。

这对HWP的专业能力提出很高的要求。经历3年的发展,泰康HWP专属培训体系初具雏形,通过保险顾问培训、全科医生学院、精英财富管理学院、体验式培训、荣誉资质认证培训,五位一体,搭建健康和财富领域顶尖培训体系,让HWP成为客户身边的“全科医生”和“财富管理家”,打造金融行业的顶级标杆。

培训赋能,泰康HWP结合寿险、金融和实体服务,实现了从传统保险产品的销售者向高净值客户健康和财富管理规划者的转变。基于大健康生态,得以提供一站式养老、健康和财富管理服务的泰康HWP,成为跨越医养健康和财富管理学科、拥有国家认证的专业人才。

长寿时代呼唤健康财富规划师

今年正值泰康人寿成立25周年,泰康打造医养康宁大健康生态体系,正在以持续稳健的高质量发展回馈着客户、员工和社会。泰康已连续四年进入世界500强,在2021年《财富》世界500强排行榜中,泰康以354.756亿美元的营业收入,位列榜单第343名,较去年大幅跃升81位。泰康人寿2021年上半年保费收入984亿元,同比增长9.7%,领跑头部寿险企业。

从保险行业转型发展的周期来看,泰康率先嗅到长寿时代的机遇,并前瞻性地进行了布局。在支付端创新推出了“幸福有约”保险计划,实现了虚拟保险与实体医养服务的链接。在服务端,作为国内最早布局养老产业的保险企业,泰康养老社区实现全国24城布局7城运营,全国布局5大医学中心,在国内率先构建起大健康产业生态体系。

HWP作为一项全新的职业,既成为链接支付端与服务端的重要纽带;同时支付和服务的两端赋能,也成为泰康给予HWP队伍最长期、稳定和坚实的硬核支持。作为我国保险机构链接到医养康宁生态体系的创造者,泰康保险十余年的潜心投入已经形成中期难以复制的先发优势,成为HWP最有利的信用背书。

泰康人寿供稿

工行西安丈八北路支行上门服务暖人心

9月27日,一位客户焦急地走进工行西安丈八北路支行,称其年迈的老母亲需要激活社保卡,领取养老金,但老人行动不便,无法前来网点办理银行卡启用业务。得知该情况后,该行客户经理第一时间向网点负责人汇报情况,支行负责人随即与客户沟通。为了尽快帮助老人解决问题,拿

到补助金,在网点人员紧缺的情况下,丈八北路支行负责人次日一大早冒雨带领客户经理前往客户所在养老院上门服务。经核实,老人意识清楚,符合上门办理条件,办理好相关手续后,随即带领老人儿子前来营业网点办理银行卡启用。网点工作人员热情接待,以最快的速度帮其激活了

银行卡。

客户被工行工作人员不惧风雨、热情敬业的精神感动,称赞工商银行有责任担当,是老百姓的银行。工行表示,会一如既往,真诚、热情的对待每一位客户,把服务工作落到实处,以优质的服务承担大行担当、展现大行形象。

记者 成英

民生银行全面降低小微企业及个体工商户支付手续费

为让利实体经济,切实降低小微企业及个体工商户经营成本,民生银行自9月30日起推行减费让利新举措,对所有符合工信部划型标准的小微企业、个体工商户降低多项支付手续费,民生银行西安分行现已开始执行。

民生银行此次降费服务主要涵盖账户服务、转账汇款、票据、刷卡等多个方面。账户服务方面,对小微商户首个单位结算账户开户手续费,按照不高于基准日(2021年6月25日)公示价格5折实行优惠。人民币转账汇款方面,对小微商户通过柜台、网银、手机银行、ATM等进行的单笔10万元(含)以下的对公跨行转账汇款,按照不高于现行

政府指导价标准9折实行优惠;免收小微商户通过柜台、网银、手机银行、ATM等渠道办理的单笔10万元(含)以内对公本行转账汇款手续费。刷卡方面,对小微商户、有经营行为的个人等网络支付结算手续费实行不高于基准日标准9折优惠。此外,对网银、手机银行、电话银行的年费和管理费以及安全认证工具的年费和管理费、工本费等实行免收或优惠措施。

与此同时,面向对公客户民生银行还免收对公账户管理费,取消收取支票工本费、挂失费,取消收取本票和银行汇票的手续费、工本费、挂失费,降低借记卡刷卡手续费,其中标准类商

户实行9折、优惠类商户实行7.8折。

民生银行多项减费让利措施让企业真正享受到了“福利”,在民生银行网点,记者遇到了经营多家连锁餐饮企业的刘老板,他对这些措施连连称赞,费用减免的实施至少可以为他的企业每月节省近4000元手续费,很多工本费、管理费的减免也让他们节省了开支,不得不说“民生银行真的是为小微企业着想,把服务落到了实处”。

下阶段,民生银行将继续贯彻监管要求,以科技升级优化服务质效,以减费让利真正惠民惠企,努力成为大众心目中“民营企业的银行、敏捷开放的银行、用心服务的银行”。记者 成英



中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA

个人二手住房按揭贷款
实行资金监管 交易安全方便

咨询热线:87802435



中国人寿
CHINA LIFE

相知多年 值得托付